



## **EPRODUCTIVITY SOFTWARE DEVIENT UNE SOCIÉTÉ INDÉPENDANTE APRÈS AVOIR ÉTÉ RACHETÉ PAR SYMPHONY TECHNOLOGY GROUP (STG) À ELECTRONICS FOR IMAGING (EFI)**



eProductivity Software, la division des logiciels de productivité de Electronics for Imaging, Inc. (« EFI ») a annoncé le 5 janvier qu'elle était devenue une société de logiciels mondiale indépendante après avoir été acquise par une filiale de Symphony Technology Group (« STG »), un partenaire de capital-investissement pour les sociétés leaders sur le marché des logiciels, des données et des analyses.

eProductivity Software (« EPS ») est un leader mondial de la planification des ressources de l'entreprise (ERP) et des logiciels de gestion et de production conçus spécialement pour les industries de l'emballage et de l'impression. L'appui de STG accélérera la croissance d'EPS en tant que

société autonome par le biais d'initiatives organiques et inorganiques visant à approfondir et à élargir les capacités de la société et à renforcer sa position de leader du marché dans les secteurs qu'elle dessert.

« Cette étape stratégique qui consiste à devenir une société indépendante nous permet d'apporter une plus grande valeur à nos clients, ainsi qu'aux industries de l'emballage et de l'impression dans leur ensemble, en étendant notre collaboration avec les principaux acteurs technologiques du secteur. Nous continuerons bien sûr à collaborer étroitement avec nos amis d'EFI. En outre, nous allons accélérer les investissements dans nos avancées technologiques et notre modernisation, dans notre niveau de partenariat avec les clients, et dans la stimulation de la croissance organique et inorganique mondiale », a déclaré Gabriel (Gaby) Matsliach, PDG d'eProductivity Software.

« Nous sommes très impressionnés par le portefeuille de produits critiques d'EPS, qui répondent spécifiquement aux besoins des clients des secteurs de l'emballage et de l'impression. Nous sommes ravis de nous associer à Gaby et à son équipe, de tirer parti de notre expérience en tant qu'investisseurs dans le domaine des logiciels d'entreprise et de notre succès historique dans l'exécution de transactions de carve out, afin d'étendre la proposition de valeur d'EPS à ses clients et d'accélérer encore sa trajectoire de croissance grâce à l'innovation technologique et à un état d'esprit centré sur le client en tant que société autonome », a déclaré William Chisholm, associé directeur de STG.

EPS compte plus de 4 000 moyennes et grandes entreprises clientes dans le monde, dans tous les secteurs verticaux clés de l'emballage et de l'impression, notamment le carton compact,

l'emballage en carton ondulé, les étiquettes, l'emballage souple, l'impression commerciale, la publication, le courrier et les graphiques d'affichage.

Pour plus d'informations, veuillez consulter le site : <https://eproductivitysoftware.com/fr/>



Welcome to eProductivity Software. Listen as CEO Gaby Matsliach talks more about the exciting news

### **FAQ CLIENT**

**Q. Qu'est-ce qui a été annoncé ?**

**R.** Le 5 janvier 2022, EFI a annoncé qu'elle avait conclu un accord définitif pour céder son unité commerciale Productivity Software au Symphony Technology Group (STG). La cession de l'unité commerciale eProductivity Software (anciennement connue sous le nom d'EPS) inclut les lignes de produits et les services EPS vendus dans le monde entier.

L'acquisition a été conclue le 30 décembre 2021. EPS est désormais une entreprise mondiale indépendante, connue dès maintenant sous le nom d'eProductivity Software.

**Q. Pourquoi cette décision a-t-elle été prise ?**

**R.** Cette décision a été prise en tenant compte de la poursuite de notre succès collectif, ainsi que de la préservation et de la valorisation des

domaines distincts d'expertise, d'expérience et d'offres des entreprises EFI et eProductivity Software, ainsi que de leurs employés.

Nous sommes convaincus qu'en nous concentrant sur une organisation purement logicielle, nos consommateurs, nos clients, nos partenaires et les membres de notre équipe en tireront encore plus de bénéfices.

**Q. Qui est STG ?**

R. Symphony Technology Group (STG) est un partenaire d'investissement privé pour les entreprises leaders sur le marché des données, des logiciels et de l'analyse. La société apporte son expertise, sa flexibilité et ses ressources pour créer une valeur stratégique et déployer tout le potentiel des entreprises innovatrices.

En s'associant pour créer des entreprises de portefeuille centrées sur le client et leaders sur le marché, STG cherche à créer des bases durables de croissance qui apportent de la valeur ajoutée aux entreprises avec lesquelles elle s'associe.

La société se consacre à la transformation et à la création d'entreprises technologiques exceptionnelles en partenariat avec des équipes de direction de premier plan.

Le portefeuille expansif de STG comprend plus de 35 entreprises internationales.

Pour plus d'informations, veuillez consulter :

[www.stgpartners.com](http://www.stgpartners.com).

**Q. O la nouvelle entreprise sera-t-elle basée ?**

R. Le siège d'eProductivity Software sera situé Pittsburgh, en Pennsylvanie (États-Unis). Ce bureau avait été le siège de facto de l'ancienne unité commerciale pendant de nombreuses années. En outre, eProductivity Software conservera des bureaux sur cinq continents afin de soutenir les opérations et les clients actuels et futurs.

**Q. Qui dirigera la nouvelle société ?**

R. Gabriel Gaby Matsliach restera son PDG et membre du conseil d'administration. L'équipe actuelle de gestion des logiciels de productivité continuera également à faire progresser l'entreprise alors que nous entamons ce nouveau chapitre passionnant.

**Q. Quelle est la composition du personnel de la nouvelle société ?**

R. L'unité commerciale Productivity Software dispose depuis plusieurs années de membres d'équipe spécialisés dans toutes ses fonctions commerciales et opérationnelles.

Ces membres de l'équipe resteront en place pour eProductivity Software et de nouveaux membres seront recrutés pour renforcer les domaines fonctionnels. Les personnes avec lesquelles vous travaillez aujourd'hui seront les mêmes que celles avec lesquelles vous travaillerez demain.

**Q. Que signifie cette vente pour les clients qui font partie de l'entreprise eProductivity Software ?**

R. L'acquisition de l'unité commerciale des logiciels de productivité par STG, permet à l'entreprise de devenir une société internationale indépendante de technologie logicielle, ce qui lui permet d'accroître la valeur pour les clients et d'accélérer la croissance mondiale de manière organique et par le biais de fusions et acquisitions. La société nouvellement créée, eProductivity Software, accélérera les investissements dans les avancées technologiques et la modernisation, et tendra et approfondira sa collaboration avec les acteurs technologiques clés dans les écosystèmes de l'emballage et de l'impression afin d'augmenter encore la valeur ajoutée pour le client.

eProductivity Software continuera à collaborer étroitement avec EFI autour de la technologie de transformation et pour soutenir les clients communs actuels et futurs.

**Q. Les produits que j'utilise aujourd'hui vont-ils changer ?**

R. Non. La technologie d'eProductivity Software reste l'une des principales technologies de transformation des secteurs industriels de l'emballage et de l'impression dans le monde et nous pensons qu'avec cette évolution stratégique, nous ne ferons qu'accélérer nos investissements technologiques pour vous apporter plus de valeur.

**Q. Mon représentant commercial va-t-il changer ?**

R. Non. L'équipe de vente de Productivity Software est dévouée depuis quelques années. Par conséquent, le représentant commercial avec lequel vous travaillez ne changera pas.

**Q. Mon représentant chargé de la réussite des clients va-t-il changer ?**

R. Non. Les équipes chargées de la réussite des clients et des services de Productivity Software sont dévouées depuis quelques années.

Par conséquent, les professionnels du succès client et des services avec lesquels vous travaillez ne changeront pas.

**Q. Cette annonce a-t-elle un impact sur les contrats des clients ?**

R. Les contrats clients ont déjà été réaffectés aux nouvelles entités juridiques d'eProductivity Software en octobre 2021. Aucun autre changement n'est nécessaire.

Le maintien de la continuité des activités et de nos relations avec les clients et les partenaires fait partie de nos priorités absolues et, au cours des derniers mois, nous avons pris toutes les mesures appropriées et prudentes pour assurer une transition en douceur.

**Q. J'ai des produits de plusieurs unités commerciales d'EFI, cela affecte-t-il les intégrations que j'ai ou que je prévois d'avoir entre les produits ?**

R. Non. Cela n'affectera pas les intégrations de produits entre les produits EFI de différentes unités commerciales.

Nous restons déterminés à vous fournir des solutions intégrées dans le vaste portefeuille de produits EFI et eProductivity Software.

**Q. J'ai des produits provenant de plusieurs unités commerciales d'EFI, vais-je recevoir des factures séparées d'EFI et d'eProductivity Software ?**

R. Il n'y aura pas de changement dans la facturation pour le moment. Cependant, à un moment donné, au cours des prochains mois, les clients indépendants et communs recevront des factures et des relevés de chaque entité séparément. Nous vous contacterons dans les semaines à venir pour vous donner plus de détails à ce sujet.

**Q. Est-il prévu d'abandonner certains produits en raison de la cession ?**

R. Non.

**Q. Mes produits hébergés sur votre cloud seront-ils affectés maintenant ou à l'avenir ?**

R. Non. eProductivity Software continue de maintenir les mêmes capacités de cloud (mêmes installations d'hébergement, équipe, spécifications et niveaux de service qu'auparavant) et il n'y aura donc aucun changement dans nos capacités/offres de cloud et d'hébergement.

**Q. Est-ce que je pourrai toujours accéder à EFI Communities ?**

R. Oui. Les communautés resteront disponibles et vous pourrez les utiliser avec les mêmes informations d'utilisateur et de connexion pendant la transition. Lorsque le moment sera venu de passer à une nouvelle plateforme pour les communautés, nous vous contacterons pour vous donner les détails.

**Q. À qui puis-je m'adresser pour toute question qui n'ait pas reçu de réponse ?**

R. Pour les questions relatives aux ventes, veuillez contacter votre conseiller commercial.

Pour les questions d'assistance, vous pouvez contacter votre conseiller commercial ou visiter le site : [Communities](#)